



VERTRIEB / AUSSENDIENST (m/w/d)

[Vollzeit] gesucht!

DEINE AUFGABEN

- Übernahme der Verantwortung im gesamten Vertriebsprozess
- Intensive und nachhaltige Betreuung von bestehenden Kunden
- Ausbau bestehender Netzwerke und Gewinnung von neuen Kunden und Kontakten
- Enge Kommunikation mit allen Schnittstellen in der Firmengruppe
- Erstellung von Bedarfsanalysen beim Kunden vor Ort und Entwicklung von kundenindividuellen

Lösungen

- Umsetzung unserer Vertriebs- und Marketingaktivitäten

DEIN ANFORDERUNGSPROFIL

- Erfahrung im Vertrieb im Bereich Bauprojekte
- Erfahrung im Projektgeschäft sowie technisches Verständnis
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Auftreten
- Verkäufer "mit Leib und Seele"
- Freude an der Akquise potenzieller Kunden
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ehrgeiz und Zuverlässigkeit
- Englischkenntnisse wünschenswert

WIR BIETEN

- Attraktive Vergütung und Beteiligung am Unternehmenserfolg
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Teamorientiertes Arbeiten mit flachen Hierarchien, "DU-Kultur"
- Familienfreundlich (Ferienbetreuung für Mitarbeiterkinder, Homeoffice-Regelung, flexible

Arbeitszeiten)

- Altersvorsorge (Betriebliche Altersvorsorge, Lebensarbeitszeitkonto)
- Gesundheitsförderung (Dienstrad, Betriebliches Gesundheitsmanagement, Sportkurs)
- Weiterbildung (Interne und externe Schulungen über die Tenbrink-Akademie, z.B. Englisch)
- Modernes Arbeitsumfeld (Ergonomischer Arbeitsplatz)
- Ein erfolgreich im Markt etabliertes Familienunternehmen
- Viele weitere Benefits (www.tenbrink.de/people/arbeitgeber)

Du bist interessiert oder hast Fragen? Dann melde dich oder sende uns deine Bewerbungsunterlagen zu. Ansprechpartnerin Annabell Tenbrink +49 (0) 2563 2087-0 a.tenbrink@tenbrink.de www.tenbrink.de

