

## Sales / Account Manager [Hotel]

Mitarbeiter (Vollzeit) (M|W|D) gesucht!

### IHRE AUFGABEN

- Verantwortung des gesamten GU-Vertriebsprozesses von der Angebotsphase über das Vorprojekt bis hin zur Vergabe/Beauftragung im Kerngebiet DACH und angrenzende Länder.
- Gewinnung von neuen Kunden und Kooperationspartnern für den Bereich Hotel mit folgenden Zielkunden: Investoren, Betreiber-gesellschaften, Architekten, Hotelmärkten, Privathotels.
- Betreuung, Intensivierung und Ausbau des Netzwerks und der Geschäftsbeziehung zu bestehenden Kunden.
- Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten oder Kostenschätzungen in Zusammenarbeit mit der Kalkulation.
- Risikobewertungen und Prüfung von Verträgen.
- Das „Ohr am Markt“ haben.

### IHR ANFORDERUNGSPROFIL

- Vertriebserfahrung im Hotelmarkt oder Erfahrung in Querschnittsthemen von entsprechenden Bauprojekten
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Auftreten
- Freude an der Akquise potenzieller Kunden
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ehrgeiz und Zuverlässigkeit
- Englischkenntnisse wünschenswert

### WIR BIETEN

- Ein tolles, dynamisches Vertriebsteam.
- Spannende Kunden und Projekte.
- Ein erfolgreich im Markt etabliertes Familienunternehmen.
- Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung
- Viele weitere attraktive Benefits ([www.tenbrink.de/people/arbeitgeber](http://www.tenbrink.de/people/arbeitgeber)).



**Du bist interessiert oder hast Fragen?**

**Dann melde Dich oder sende uns Deine Bewerbungsunterlagen zu.**

Ansprechpartner  
**Burkhard Gößmann**  
+49 (0) 2563 2087-0  
[bewerbung@tenbrink.de](mailto:bewerbung@tenbrink.de)  
[www.tenbrink.de](http://www.tenbrink.de)