

## Junior Sales / Account Manager

Mitarbeiter [Vollzeit] [M|W|D] gesucht!

FÜR UNSER SALES UND BUSINESS DEVELOPMENT TEAM „HAMBURG“ SUCHEN WIR EINEN JUNIOR, DER WAS LERNEN WILL UND VON ANFANG AN BEREIT IST, IM TEAM VERANTWORTUNG ZU ÜBERNEHMEN. WIR FÜHREN DICH AN FOLGENDE AUFGABEN NACH UND NACH HERAN, DAMIT DU SCHNELL IN DEINE ROLLE WÄCHST:

### DEINE AUFGABEN

- Übernahme der Verantwortung im gesamten Vertriebsprozess
- Intensive und nachhaltige Betreuung von Kunden
- Marktbeobachtung und Auswertung von Verkaufschancen
- enge Kommunikation mit allen Schnittstellen in der Firmengruppe
- Erstellung von Bedarfsanalysen beim Kunden vor Ort und Entwicklung von kundenindividuellen Lösungen
- Umsetzung unserer Vertriebs- und Marketingaktivitäten

### DEIN ANFORDERUNGSPROFIL

- erste Berufs- bzw. Vertriebserfahrung wünschenswert (z.B. im Bereich Bauprojekte, Handwerk, Einrichtung, Architektur, B2B)
- ausgeprägte Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Auftreten
- Freude an der Akquise potenzieller Kunden
- hohes Maß an Eigenmotivation, Ehrgeiz und Zuverlässigkeit
- Englischkenntnisse wünschenswert

### WIR BIETEN

- ein tolles und dynamisches Vertriebsteam
- spannende Kunden und Projekte
- ein erfolgreich im Markt etabliertes Familienunternehmen
- teamorientiertes Arbeiten mit flachen Hierarchien
- hohe Entscheidungskompetenz und eigenverantwortliches Arbeiten
- intensive Einarbeitung in ein interessantes Aufgabengebiet
- modernes Arbeitsumfeld
- betriebliches Gesundheitsmanagement



**Du bist interessiert oder hast Fragen?**

**Dann melde dich oder sende uns deine Bewerbungsunterlagen zu.**

Ansprechpartner

**Burkhard Gößmann**

+49 (0) 2563 2087-0

[bewerbung@tenbrink.de](mailto:bewerbung@tenbrink.de) | [www.tenbrink.de](http://www.tenbrink.de)