

Sales / Account Manager [Health & Care]

Mitarbeiter [Vollzeit] [M|W|D] gesucht!

**FÜR UNSER SALES UND BUSINESS DEVELOPMENT TEAM „HAMBURG“
SUCHEN WIR EINEN TEAMPLAYER.**

IHRE AUFGABEN

- Übernahme der Verantwortung im gesamten Vertriebsprozess
- Aufbau eines Netzwerks und Gewinnung von neuen Kunden und Kontakten für den Bereich Gesundheitswesen, Medizin und Pflege
- Intensive und nachhaltige Betreuung von Kunden
- Enge Kommunikation mit allen Schnittstellen in der Firmengruppe
- Erstellung von Bedarfsanalysen beim Kunden vor Ort und Entwicklung von kundenindividuellen Lösungen
- Umsetzung unserer Vertriebs- und Marketingaktivitäten

IHR ANFORDERUNGSPROFIL

- Vertriebserfahrung im Bereich Gesundheitswesen (z.B. von Produkten für Ausstattungen von Seniorenresidenzen, Privatkliniken etc.) oder Erfahrung in Querschnittsthemen von entsprechenden Bauprojekten
- vorhandenes Netzwerk aus den genannten Bereichen
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Auftreten
- Freude an der Akquise potenzieller Kunden
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ehrgeiz und Zuverlässigkeit
- Englischkenntnisse wünschenswert

WIR BIETEN

- ein erfolgreich im Markt etabliertes Familienunternehmen
- teamorientiertes Arbeiten mit flachen Hierarchien
- hohe Entscheidungskompetenz und eigenverantwortliches Arbeiten
- intensive Einarbeitung in ein interessantes Aufgabengebiet
- Modernes Arbeitsumfeld
- Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement



Du bist interessiert oder hast Fragen?

Dann melde dich oder sende uns deine Bewerbungsunterlagen zu.

Ansprechpartner

Burkhard Gößmann

+49 (0) 2563 2087-0

bewerbung@tenbrink.de | www.tenbrink.de