

VERTRIEB / AUSSENDIENST

Mitarbeiter (Vollzeit) (M|W|D) gesucht!

IHRE AUFGABEN

- Übernahme der Verantwortung im gesamten Vertriebsprozess
- Intensive und nachhaltige Betreuung von bestehenden Kunden
- Ausbau bestehender Netzwerke und Gewinnung von neuen Kunden und Kontakten
- Enge Kommunikation mit allen Schnittstellen in der Firmengruppe
- Erstellung von Bedarfsanalysen beim Kunden vor Ort und Entwicklung von kundenindividuellen Lösungen
- Umsetzung unserer Vertriebs- und Marketingaktivitäten

IHR ANFORDERUNGSPROFIL

- Erfahrung im Vertrieb im Bereich Bauprojekte
- Erfahrung im Projektgeschäft sowie technisches Verständnis
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Auftreten
- Verkäufer „mit Leib und Seele“
- Freude an der Akquise potenzieller Kunden
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ehrgeiz und Zuverlässigkeit
- Englischkenntnisse wünschenswert

WIR BIETEN

- teamorientiertes Arbeiten mit flachen Hierarchien
- hohe Entscheidungskompetenz und eigenverantwortliches Arbeiten
- intensive Einarbeitung in ein interessantes Aufgabengebiet
- Modernes Arbeitsumfeld
- Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Du bist interessiert oder hast Fragen?

Dann melde dich oder sende uns deine Bewerbungsunterlagen zu.

Ansprechpartner
Frank Wessels
+49 (0) 2563 2087-0
bewerbung@tenbrink.de
www.tenbrink.de